

IZVJEŠTAJ O SUBJEKTU

EL KONCEPT d.o.o.

Ulica Julija Knifer 2, Zagreb

Korisnik izvještaja: Ivo Ivić (korisničko ime: ivo.ivic@fininfo.hr)

Datum preuzimanja: 1.7.2025.

Valuta izvještaja: EUR



EL KONCEPT d.o.o.

Osnovni podaci

Naziv: EL KONCEPT d.o.o.
Adresa: Ulica Julija Knifer 2, Zagreb
OIB: 96533691227; **MB:** 01642812
Vlasništvo: Edin Leho, jedini osnivač d.o.o.
Ovlaštene osobe: Edin Leho, direktor
Nadzorni odbor: -
Nadležno tijelo: -
 [>Više na www.fininfo.hr](http://www.fininfo.hr)

Bonitet i navike plaćanja

Status blokade: Neblokiran
Broj dana blokade u zadnjih 180 dana: 0
Bonitet: A (odličan)
Trend poslovanja: Stabilan
Indeks plaćanja: 93 (odličan)
Trend indeksa plaćanja: Rastući
Predstečajna nagodba: Nije u postupku

Opći i kontakt podaci

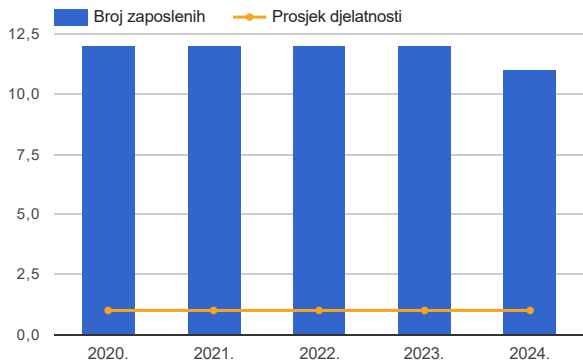
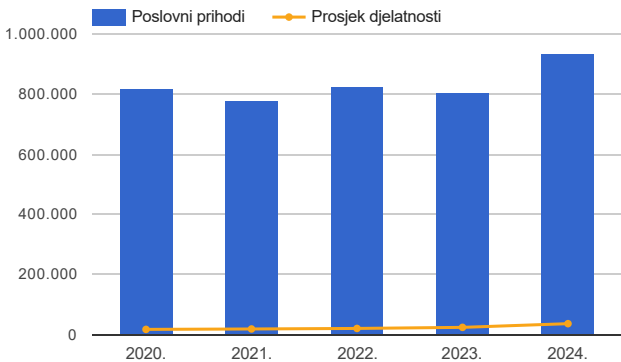
Djelatnost: 70200, Savjetovanje u vezi s poslovanjem i ostalim upravljanjem
Godina osnivanja: 2002.
Veličina: Mali poduzetnik
Status aktivnosti: Aktivan
Transakcijski računi: HR3623600001101597779, HR7323600001502627220 [>Više na www.fininfo.hr](http://www.fininfo.hr)
Tel: +385 1 6396902; **Fax:** +385 1 6396900
E-mail: info@el-koncept.hr; **Web:** www.el-koncept.hr

Vlasnički povezani subjekti

-

SAŽETAK FINANCIJSKIH INFORMACIJA

Sažetak financijskih informacija	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Poslovni prihodi		825.052	802.689	932.736	36.038	▲
Rast/pad poslovnih prihoda		5,62 %	-2,71 %	16,20 %	6,54 %	▲
Dobit prije kamata, poreza i amortizacije (EBITDA)		394.830	335.500	367.352	4.012	▲
Neto dobit/gubitak		344.029	269.564	346.665	2.391	▲
Rast/pad neto dobiti/gubitka		9,29 %	-21,64 %	28,60 %	33,87 %	▼
Ukupno aktiva		1.453.971	1.251.988	1.316.170	48.152	▲
Kapital i rezerve		1.082.849	852.413	784.078	17.461	▲
EBIT marža		46,65 %	40,10 %	37,92 %	11,81 %	▲
Faktor zaduženosti		0,19	0,25	0,19	1,05	▲
ROE		37,74 %	27,86 %	42,37 %	16,75 %	▲
Tekući omjer		21,06	16,42	19,06	2,65	▲
Koeficijent vlastitog financiranja		0,74	0,68	0,60	0,61	➤
Novčani tok iz poslovnih aktivnosti		371.106	307.545	477.271	2.924	▲
Dani plaćanja dobavljačima		7,27	10,81	5,57	8,04	▲
Broj zaposlenih		12	12	11	1	▲



Analiza djelatnosti

DJELATNOST

Broj subjekata koji posluje u djelatnosti 70200 (Savjetovanje u vezi s poslovanjem i ostalim upravljanjem) je 7.022, a oni su u 2024.g. ostvarili 1.282.522.501 EUR poslovnih prihoda. Prosječan poslovni prihod u djelatnosti iznosi 36.038 EUR. Udio poslovnih prihoda djelatnosti u ekonomiji Republike Hrvatske iznosi 0,77 %.

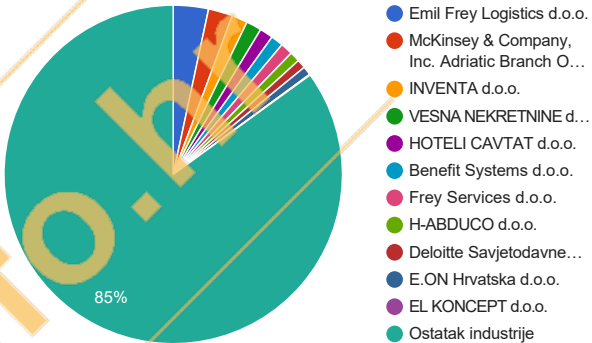
Najveća tri subjekta u djelatnosti drže 7,18 % udjela u poslovnim prihodima, a najvećih deset 14,93 %. EL KONCEPT d.o.o. se u svojoj djelatnosti prema ostvarenim prihodima nalazi na 213. mjestu s udjelom od 0,07 %.

Agregatni EBITDA ostvaren u djelatnosti 70200 (Savjetovanje u vezi s poslovanjem i ostalim upravljanjem) iznosi 230.420.864 EUR, a prosječan EBITDA 4.012 EUR. EL KONCEPT d.o.o. s ostvarenim EBITDA od 367.352 EUR zauzima 132. mjesto u djelatnosti u kojoj posluje.

Broj mikro poduzetnika koji posluju u djelatnosti 70200 (Savjetovanje u vezi s poslovanjem i ostalim upravljanjem) je 6.720, malih je 285, srednjih je 14, a velikih 3. Grad u kojem najveći broj subjekata ima sjedište je Zagreb (52,00 %).

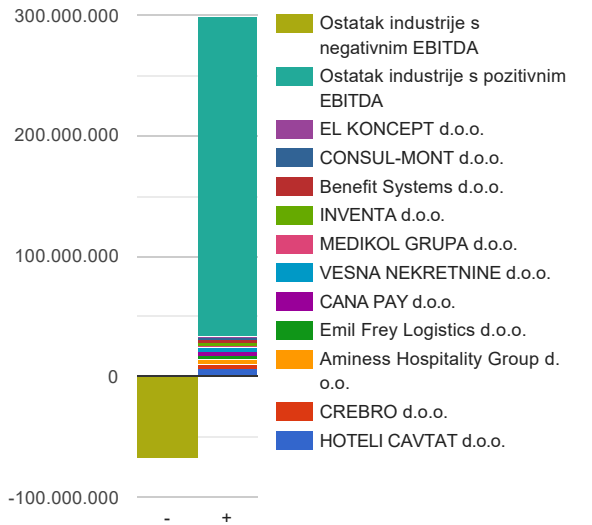
Poslovni prihodi i udio u poslovnim prihodima djelatnosti

R.br.	Subjekt	Posl. prihod (grafikon)	Posl. prihod	Udio u djelatnosti
1.	Emil Frey Logistics d.o.o.		43.057.776	3,36 %
2.	McKinsey & Company, Inc. Adriatic Branch O.o.		29.641.300	2,31 %
3.	INVENTA d.o.o.		19.359.604	1,51 %
4.	VESNA NEKRETNIN...		18.792.427	1,47 %
5.	HOTELI CAVTAT d.o.o.		16.401.093	1,28 %
6.	Benefit Systems d.o.o.		15.180.275	1,18 %
7.	Frey Services d.o.o.		15.081.540	1,18 %
8.	H-ABDUCO d.o.o.		12.485.523	0,97 %
9.	Deloitte Savjetodavne ...		10.728.947	0,84 %
10.	E.ON Hrvatska d.o.o.		10.723.857	0,84 %
Posl. prihod top 10 subjekata			191.452.341	14,93 %
213.	EL KONCEPT d.o.o.		932.736	0,07 %
Ostatak industrije			1.090.137.424	85,00 %



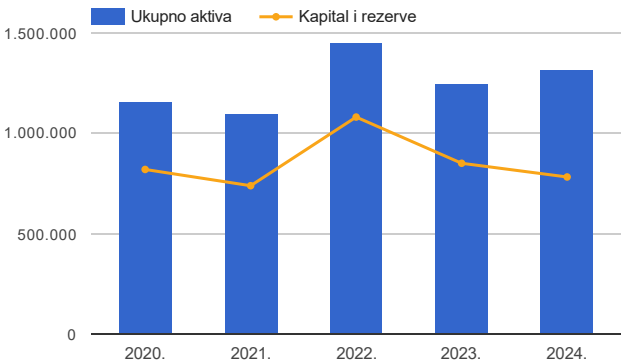
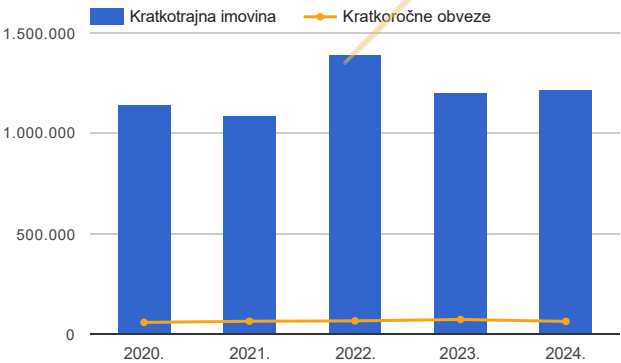
Dobit prije kamata, poreza i amortizacije (EBITDA) i udio u EBITDA djelatnosti

R.br.	Subjekt	EBITDA (grafikon)	EBITDA	Udio u djelatnosti
1.	HOTELI CAVTAT d.o.o.		6.751.983	2,26 %
2.	CREBRO d.o.o.		3.770.802	1,26 %
3.	Aminess Hospitality Group d.o.o.		3.678.196	1,23 %
4.	Emil Frey Logistics d.o.o.		3.318.895	1,11 %
5.	CANA PAY d.o.o.		3.145.564	1,05 %
6.	VESNA NEKRETNIN...		3.042.625	1,02 %
7.	MEDIKOL GRUPA d.o.o.		2.437.249	0,82 %
8.	INVENTA d.o.o.		2.336.480	0,78 %
9.	Benefit Systems d.o.o.		2.082.931	0,70 %
10.	CONSUL-MONT d.o.o.		2.049.793	0,69 %
EBITDA top 10 subjekata			32.614.518	10,91 %
132.	EL KONCEPT d.o.o.		367.352	0,12 %
Ostatak industrije s pozitivnim EBITDA			265.830.069	88,96 %
Ostatak industrije s negativnim EBITDA			-67.390.640	100,00 %

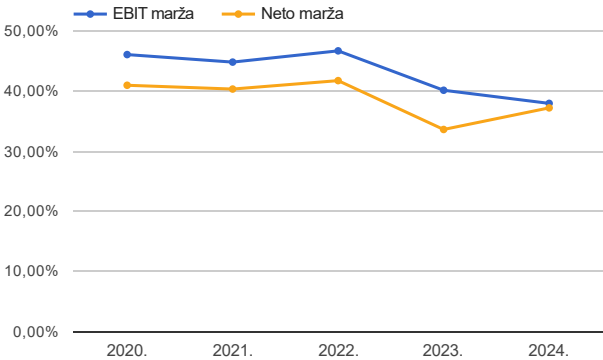
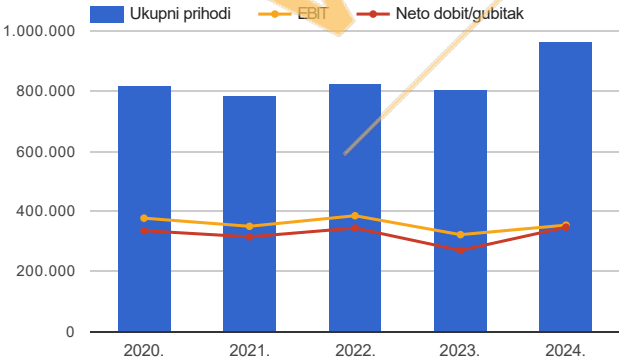


Financijski izvještaji

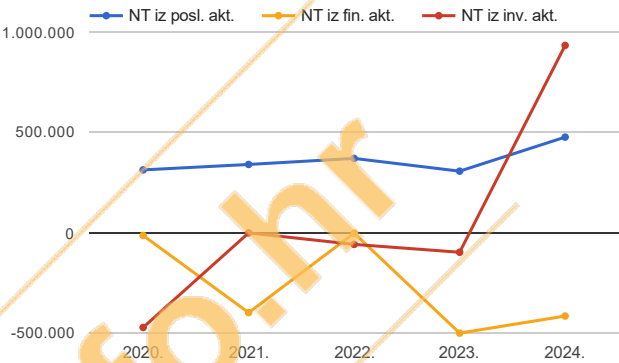
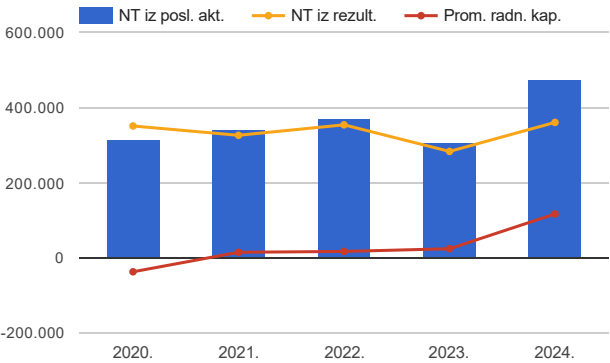
Bilanca	2022.- 2024.	2022.	2023.	% promjene 23./22.	2024.	% promjene 24./23.
A) POTRAŽIVANJA ZA UPISANI A NEUPLAĆENI KAPITAL	---	0	0	n.s.	0	n.s.
B) DUGOTRAJNA IMOVINA	■■■	55.636	42.903	-23	94.629	121
I. Nematerijalna imovina	---	0	0	n.s.	0	n.s.
II. Materijalna imovina	■■■	55.636	42.903	-23	94.629	121
III. Financijska imovina	---	0	0	n.s.	0	n.s.
IV. Potraživanja	---	0	0	n.s.	0	n.s.
V. Odgođena porezna imovina	---	0	0	n.s.	0	n.s.
C) KRATKOTRAJNA IMOVINA	■■■	1.397.005	1.206.914	-14	1.218.433	1
I. Zalihe	■■■	0	0	n.s.	288	n.s.
II. Potraživanja	■■■	18.577	21.814	17	36.195	66
III. Financijska imovina	■■■	907.133	1.003.150	11	3.150	-100
IV. Novac	■■■	471.295	181.950	-61	1.178.800	548
D) PLAĆENI TROŠKOVI BUDUĆEG RAZDOBLJA I OBRAČUNATI PRIHODI	■■■	1.330	2.171	63	3.109	43
E) Ukupno aktiva	■■■	1.453.971	1.251.988	-14	1.316.170	5
A) KAPITAL I REZERVE	■■■	1.082.849	852.413	-21	784.078	-8
1 Temeljni kapital	■■■	2.654	2.654	0	2.654	0
2 Kapitalne rezerve	---	0	0	n.s.	0	n.s.
3 Rezerve iz dobiti, revalorizacijske rezerve, rezerve fer vrij. i ost.	---	0	0	n.s.	0	n.s.
4 Zadržana dobit/preneseni gubici	■■■	736.165	580.195	-21	434.759	-25
5 Dobit/gubitak poslovne godine	■■■	344.029	269.564	-22	346.665	29
6 Manjinski (nekontrolirajući) interes	---	0	0	n.s.	0	n.s.
B) REZERVIRANJA	---	0	0	n.s.	0	n.s.
C) DUGOROČNE OBVEZE	---	0	0	n.s.	0	n.s.
D) KRATKOROČNE OBVEZE	■■■	66.333	73.514	11	63.928	-13
E) ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEG RAZDOBLJA	■■■	304.789	326.060	7	468.164	44
F) Ukupno pasiva	■■■	1.453.971	1.251.988	-14	1.316.170	5



Račun dobiti i gubitka	2022.- 2024.	2022.	2023.	% promjene 23./22.	2024.	% promjene 24./23.
A) POSLOVNI PRIHODI		825.052	802.689	-3	932.736	16
B) POSLOVNI RASHODI		440.130	480.797	9	579.079	20
C) DOBIT PRIJE KAMATA I POREZA (EBIT)		384.922	321.892	-16	353.657	10
D) NETO REZULTAT FINANCIJSKIH AKTIVNOSTI		-1.757	-21.162	-1.104	32.943	256
I. Financijski prihodi		111	12	-89	32.948	274.467
II. Financijski rashodi		1.868	21.174	1.034	5	-100
E) NETO UDIO U REZULTATU DRUŠTAVA POVEZANIH SUDJELUJUĆIM INTERESOM		0	0	n.s.	0	n.s.
I. Udio u dobiti od društava povezanih sudjelujućim interesom		0	0	n.s.	0	n.s.
II. Udio u gubitku od društava povezanih sudjelujućim interesom		0	0	n.s.	0	n.s.
F) NETO UDIO U REZULTATU ZAJEDNIČKIH POTHVATA		0	0	n.s.	0	n.s.
I. Udio u dobiti od zajedničkih pothvata		0	0	n.s.	0	n.s.
II. Udio u gubitku od zajedničkih pothvata		0	0	n.s.	0	n.s.
G) UKUPNI PRIHODI		825.164	802.701	-3	965.683	20
H) UKUPNI RASHODI		441.998	501.971	14	579.084	15
I) DOBIT/GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA		383.165	300.731	-22	386.599	29
I. Porez na dobit		39.136	31.166	-20	39.935	28
J) NETO DOBIT/GUBITAK		344.029	269.564	-22	346.665	29
K) DOBIT/GUBITAK PREKINUTOG POSLOVANJA PRIJE OPOREZIVANJA		0	0	n.s.	0	n.s.
I. Porez na dobit prekinutog poslovanja		0	0	n.s.	0	n.s.
L) NETO DOBIT/GUBITAK PREKINUTOG POSLOVANJA		0	0	n.s.	0	n.s.
M) DOBIT/GUBITAK UKUPNOG POSLOVANJA PRIJE OPOREZIVANJA		383.165	300.731	-22	386.599	29
I. Porez na dobit ukupnog poslovanja		39.136	31.166	-20	39.935	28
N) NETO DOBIT/GUBITAK UKUPNOG POSLOVANJA		344.029	269.564	-22	346.665	29



Izveštaj o novčanom toku	2022.- 2024.	2022.	2023.	% promjene 23./22.	2024.	% promjene 24./23.
I. Novčani tok iz rezultata		353.937	283.171	-20	360.360	27
II. Promjena radnog kapitala		17.169	24.374	42	116.911	380
A) NOVČANI TOK IZ POSLOVNIH AKTIVNOSTI		371.106	307.545	-17	477.271	55
B) NOVČANI TOK IZ INVESTICIJSKIH AKTIVNOSTI		-57.597	-96.891	-68	934.579	1.065
C) NOVČANI TOK IZ FINANCIJSKIH AKTIVNOSTI		-1.703	-500.000	-29.260	-415.000	17
D) POVEĆANJE/SMANJENJE NOVCA		311.806	-289.345	-193	996.850	445

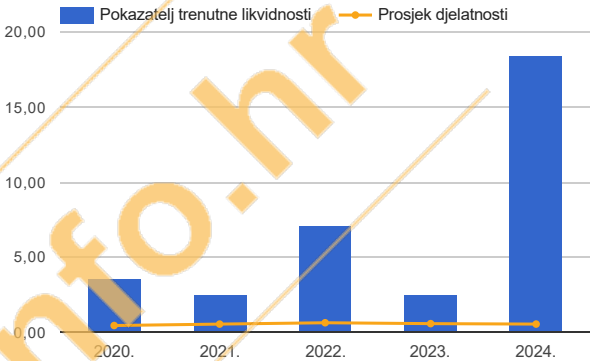
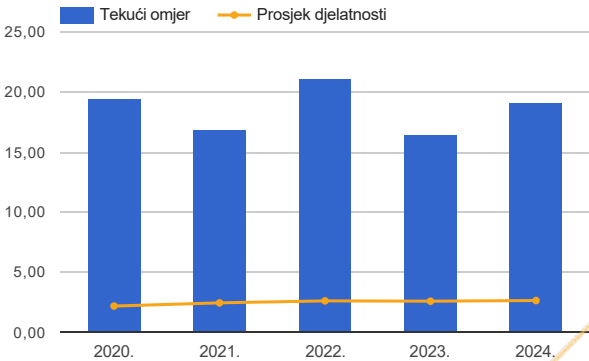


Analiza poslovanja

Pokazatelji likvidnosti

Pokazatelji likvidnosti daju prikaz sposobnosti poduzeća za podmirivanje kratkoročnih obveza. Sa stajališta kreditnog rizika poduzeća povoljnije je da indikatori likvidnosti imaju veće vrijednosti, dok isto ne mora biti optimalno sa stajališta povrata, tj. profitabilnosti.

Pokazatelji likvidnosti	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Pokazatelj trenutne likvidnosti		7,11	2,48	18,44	0,56	▲
Brzi odnos		21,06	16,42	19,06	2,54	▲
Tekući omjer		21,06	16,42	19,06	2,65	▲
Stupanj pokrića I		19,46	19,87	8,29	1,75	▲
Stupanj pokrića II		19,46	19,87	8,29	2,12	▲
Novčano pokriće poslovnih rashoda		0,73	0,70	1,20	0,25	▲



Tekući omjer

jest omjer kratkotrajne imovine (imovina za koju se očekuje da će se pretvoriti u novac u roku od jedne godine ili jednog poslovnog ciklusa) i kratkoročnih obveza (obveze čiji je rok dospijeca kraći od jedne godine ili jednog poslovnog ciklusa). Sa stajališta likvidnosti je poželjno da vrijednost ovog pokazatelja bude što viša.

Pokazatelj trenutne likvidnosti

izračunava se kao omjer novčanih sredstava i kratkoročnih obveza. On predstavlja sposobnost društva da trenutačno podmiri svoje obveze te je iz perspektive kreditnog rizika poželjno da bude što viši.

Brzi odnos

određuje se kao odnos sume novčanih sredstava, kratkotrajne financijske imovine i kratkotrajnih potraživanja poduzeća s jedne strane, te kratkoročnih obveza s druge strane. U ovom se pokazatelju razmatra novac i brzo unovčiva imovina koja služi za pokriće kratkoročnih obveza te je poželjno da on bude što viši.

Stupanj pokrića I

izračunava se kao omjer kapitala i rezervi s dugotrajnom imovinom. Poželjno je da ovaj pokazatelj bude što viši.

Stupanj pokrića II

pruža uvid u omjer sume kapitala i rezervi i dugoročnih obveza s dugotrajnom imovinom. Za manji rizik naplate kod poduzeća bolje je da ovaj pokazatelj bude što veći.

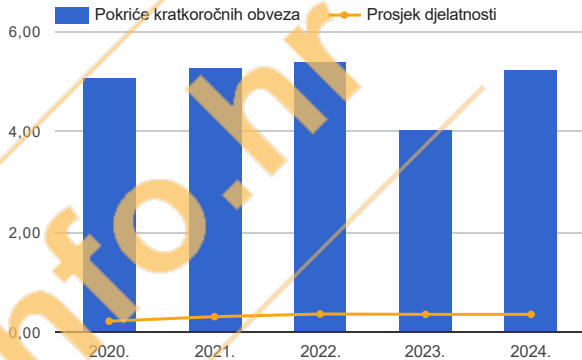
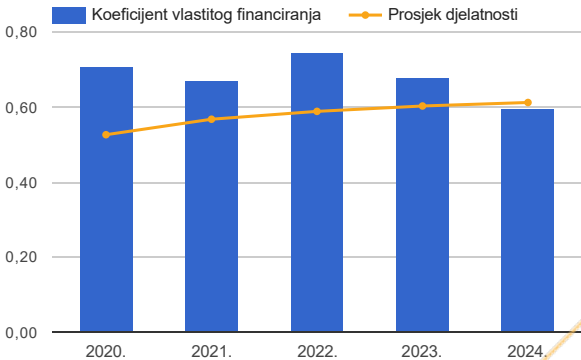
Novčano pokriće poslovnih rashoda

izračunava se kao omjer novčanih sredstava i poslovnih rashoda koji ne uključuju nenovčane troškove - amortizaciju, vrijednosna usklađenja i rezerviranja. Sa stajališta kreditnog rizika poželjno je da ovaj pokazatelj bude što viši.

Pokazatelji zaduženosti

Pokazatelji zaduženosti daju informaciju o sposobnosti poduzeća da podmiri svoje obveze, odnosno o načinu financiranja imovine društva.

Pokazatelji zaduženosti	2022.- 2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Koeficijent vlastitog financiranja		0,74	0,68	0,60	0,61	➤
Koeficijent financiranja		0,06	0,09	0,08	0,30	⬆
Pokriće kamate iz EBITDA		987.075,10	479.285,11	73.617,60	36,72	⬆
Pokriće kamate iz EBIT		962.306,05	459.846,41	70.873,07	23,42	⬆
Faktor zaduženosti		0,19	0,25	0,19	1,05	⬆
Pokriće ukupnih obveza iz EBITDA		6,02	4,80	5,35	0,23	⬆
Pokriće kratkoročnih obveza		5,40	4,05	5,24	0,36	⬆
Godine povrata kam. obveza		0,00	0,00	0,00	0,02	⬆
Prosječni trošak kamate		n.s.	n.s.	n.s.	0,02 %	



Koeficijent vlastitog financiranja

pruža uvid u dio imovine financiran iz vlastitih izvora kapitala. Uobičajeno se smatra da je veći koeficijent vlastitog financiranja obilježje manjeg rizika poslovanja s poduzećem.

Pokriće kratkoročnih obveza

predstavlja omjer novčanog toka iz rezultata (suma neto rezultata poslovanja i amortizacije) i prosječnih kratkoročnih obveza. Poduzeća koja ostvaruju više vrijednosti ovog indikatora smatraju se manje rizičnima zato što svojim poslovanjem generiraju veći novčani tok iz rezultata koji može poslužiti za pokriće kratkoročnih obveza.

Koeficijent financiranja

pokazuje odnos korištenja tuđeg kapitala (obveza) i vlastitog kapitala (kapital i rezerve). Visoka vrijednost ovog pokazatelja ukazuje da se poduzeće u većoj mjeri oslanja na vanjske izvore financiranja što posljedično povećava rizik.

Pokriće kamate iz EBITDA

izračunava se kao omjer dobiti prije poreza, kamata i amortizacije (EBITDA) i troškova kamata. U slučaju kada je vrijednost ovog indikatora veća, manji su zaduženost i rizik poslovanja s promatranim poduzećem.

Pokriće kamate iz EBIT-a

mjeri odnos dobiti prije kamata i poreza (EBIT) i troškova kamata te pokazuje razinu pokrića troškova kamata iz operativne dobiti (EBIT). Veće vrijednosti ovog pokazatelja smatraju se boljima.

Faktor zaduženosti

izračunava se kao omjer prosječnih ukupnih obveza te zbroja neto dobiti/gubitka i amortizacije. S gledišta kreditnog rizika, dobro je za poduzeće da ovaj pokazatelj ima čim manju vrijednost.

Pokriće ukupnih obveza iz EBITDA

stavlja u odnos dobit prije kamata, poreza i amortizacije (EBITDA) te iznos prosječnih ukupnih obveza. Niska vrijednost ovog pokazatelja može upućivati na nesposobnost poduzeća da podmiri svoje obveze po njihovom dospeljeću te je stoga naznaka većeg rizika promatranog poduzeća.

Godine povrata kamatonosnih obveza

pokazuju koliko su puta kamatonosne obveze veće od dobiti prije kamata, poreza i amortizacije (EBITDA). Kamatonosne obveze računaju se kao suma prosječnog stanja dugoročnih obveza po kreditima, najmovima (leasingu) i obveznicama te prosječnog stanja kratkoročnih obveza za

kredite, zajmove i izdane vrijednosne papire. S gledišta rizika poželjno da ovaj pokazatelj bude što niži.

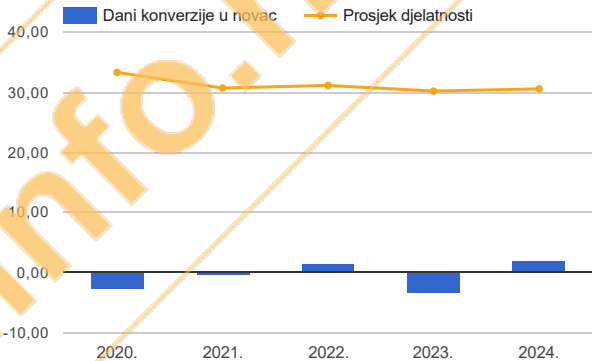
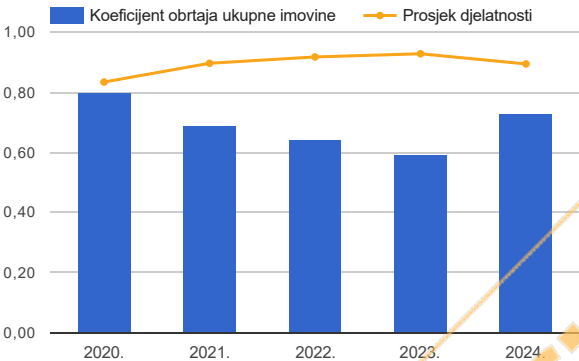
Prosječan trošak kamate

predstavlja odnos rashoda od kamata te zbroja prosječnih dugoročnih obveza i prosječnih kratkoročnih kamatonosnih obveza (obveza za kredite, zajmove i izdane vrijednosne papire). Ovim se pokazateljem pokušava aproksimirati prosječna kamatna stopa koju poduzeće plaća za svoje kamatonosne obveze pa se stoga najčešće prikazuje u postotnom obliku.

Pokazatelji aktivnosti

Pokazatelji aktivnosti grupa su financijskih indikatora koji mjere sposobnost poduzeća da efikasno pretvori svoje resurse u prihod ili novac, odnosno vrijeme potrebno da poduzeće plati svoje obveze.

Pokazatelji aktivnosti	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Koeficijent obrtaja ukupne imovine		0,65	0,59	0,73	0,89	▼
Koef. obrt. dugotr. mater. imovine		26,77	16,29	13,56	8,71	▲
Koeficijent obrt. kratkotr. imovine		0,66	0,62	0,77	1,33	▼
Dani naplate potraživanja		8,85	7,24	7,52	41,59	▲
Dani vezivanja zaliha		n.s.	n.s.	0,06	16,54	▲
Dani plaćanja dobavljačima		7,27	10,81	5,57	8,04	▲
Dani konverzije u novac		1,58	-3,57	2,01	30,56	▲



Koeficijent obrtaja ukupne imovine

stavlja u omjer poslovne prihode i prosječnu imovinu, odnosno mjeri koliko se puta ukupna imovina obrne tijekom jedne godine. Načelno, veća je vrijednost ovog pokazatelja povoljnija.

Dani konverzije u novac

izražavaju broj dana potreban poduzeću da pretvori svoje proizvode/usluge u novac, tj. broj dana trajanja vezivanja operativnog radnog kapitala promatranog u užem smislu. Oni se izračunavaju kao zbroj prosječnih dana vezivanja zaliha i dana naplate potraživanja, čime se mjeri vrijeme od nabave zalihe do unovčavanja potraživanja za prodane proizvode. Od prosječnih dana vezivanja zaliha i dana naplate potraživanja oduzimaju se prosječni dani plaćanja dobavljačima te se na taj način zatvara ciklus financiranja operativnog radnog kapitala. Za poduzeća je povoljnija niža vrijednost ovog pokazatelja zato što ona ukazuje na efikasnije upravljanje operativnim radnim kapitalom.

Koeficijent obrtaja dugotrajne materijalne imovine

mjeri poslovne prihode u odnosu na prosječnu vrijednost dugotrajne materijalne imovine u upotrebi, odnosno pokazuje koliko se jedinica poslovnog prihoda može stvoriti iz jedne jedinice (eura) dugotrajne materijalne imovine. Obzirom da je djelotvornije ostvarivati više prihoda iz jednake vrijednosti imovine, veća je vrijednost ovog pokazatelja za poduzeće povoljnija.

Koeficijent obrtaja kratkotrajne imovine

mjeri obrtaj kratkotrajne imovine na način da prikazuje odnos poslovnog prihoda i prosječne vrijednosti kratkotrajne imovine. Poduzeća s većom vrijednošću ovog indikatora u načelu posluju učinkovitije zbog toga što za realizaciju iste vrijednosti prihoda angažiraju manje kratkotrajne imovine.

Dani naplate potraživanja

predstavljaju prosječan broj dana potreban za naplatu prihoda od prodaje proizvoda/usluga društva. Budući da je novac od izuzetne važnosti za upravljanje poduzećem, preferira se uglavnom niža vrijednost ovog pokazatelja, tj. brže unovčavanje potraživanja.

Dani vezivanja zaliha

pokazuju koliko je dana potrebno da se proda prosječna vrijednost ukupnih zaliha, tj. da se zalihe pretvore u prihode. Niža vrijednost ovog indikatora ukazuje na bržu prodaju zaliha, odnosno na efikasnije upravljanje zalihama.

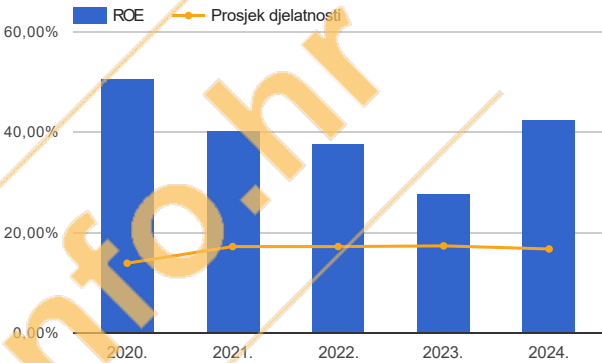
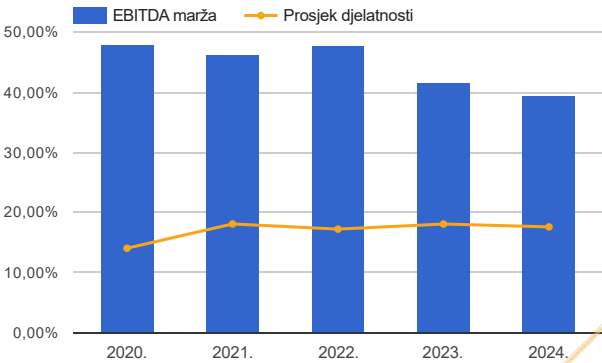
Dani plaćanja dobavljačima

prikazuju koliko je dana prosječno potrebno poduzeću da podmiri obveze prema dobavljačima. Manji broj dana plaćanja indicira brže podmirivanje obveza prema dobavljačima, što u većem broju slučajeva ukazuje na poduzeća koja redovitije plaćaju svoje obveze, u odnosu na poduzeća s većom vrijednošću ovog pokazatelja.

Pokazatelji profitabilnosti

Pokazatelji profitabilnosti objedinjuju indikatore koji mjere profitne marže društva (npr. EBIT marža) i pokazatelje povrata (npr. ROA).

Pokazatelji profitabilnosti	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
EBITDA marža	■■■	47,86 %	41,80 %	39,38 %	17,63 %	▲
EBIT marža	■■■	46,65 %	40,10 %	37,92 %	11,81 %	▲
Neto marža	■■■	41,70 %	33,58 %	37,17 %	10,98 %	▲
ROE	■■■	37,74 %	27,86 %	42,37 %	16,75 %	▲
ROA	■■■	26,90 %	19,92 %	27,00 %	5,29 %	▲
Povrat na investirani kapital	■■■	42,22 %	33,27 %	43,22 %	8,95 %	▲



EBITDA marža

(akr. od engl. earnings before interest, taxes, depreciation, and amortization) pokazuje postotak rezultata na EBITDA razini (dobit prije kamata, poreza i amortizacije) u odnosu na poslovni prihod društva, odnosno dio prihoda koji preostaje društvu nakon podmirjenja redovitih troškova/rashoda poslovanja (npr. materijalni troškovi, troškovi plaća, itd.). Načelno, viša je vrijednost ovog pokazatelja povoljna za društvo jer takva poduzeća imaju bolju troškovnu strukturu, odnosno zadržavaju veći dio prihoda nakon pokrivanja poslovnih rashoda poslovanja.

ROE

(akr. od engl. return on equity) pokazuje povrat na kapital koji su vlasnici uložili u poslovanje društva, tj. dobit koju je poduzeće ostvarilo upotrebljavajući kapital angažiran od strane vlasnika. Pokazatelj ROE stavlja u omjer neto rezultat poslovanja (dobit ili gubitak) i prosječnu vrijednost vlasničkog kapitala. Za društvo je povoljnija veća vrijednost ovog pokazatelja jer ona ukazuje na snažniju moć generiranja rezultata po jedinici angažiranog vlasničkog kapitala.

EBIT marža

(akr. od engl. earnings before interest and taxes) prikazuje koliki postotak rezultata na EBIT razini (dobit prije kamata i poreza) ostaje poduzeću po svakoj jedinici (euru) poslovnih prihoda nakon podmirjenja redovitih troškova/rashoda poslovanja. Veća je vrijednost EBIT marže povoljnija jer takvim poduzećima ostaje veći dio prihoda nakon pokrivanja poslovnih troškova nego poduzećima koja ostvaruju niže vrijednosti ovog pokazatelja.

Neto marža

utvrđuje se kao omjer neto dobiti/gubitka i poslovnih prihoda te se uobičajeno prikazuje u obliku postotka. Više su vrijednosti ovog pokazatelja bolje jer to znači da vlasnicima društva ostaje veći dio prihoda.

ROA

(akr. od engl. return on assets) izračunava se kao odnos neto dobiti/gubitka i prosječne imovine te se najčešće prikazuje u postotnom obliku. Ovaj indikator prikazuje povrat na imovinu, odnosno koliko se jedinica neto dobiti može stvoriti iz jedne jedinice imovine. Budući da je neto dobit/gubitak kategorija rezultata koja pripada vlasnicima poduzeća, a imovina je financirana kapitalom vlasnika i dugom, varijacija formule za ovaj pokazatelj u brojnik dodaje i trošak financiranja - kamatu ili se povrat na imovinu prikazuje kao odnos dobiti prije kamate i poreza te prosječne imovine. Više su vrijednosti pokazatelja bolje jer indiciraju veću učinkovitost u upotrebi resursa (imovine) poduzeća.

Povrat na investirani kapital

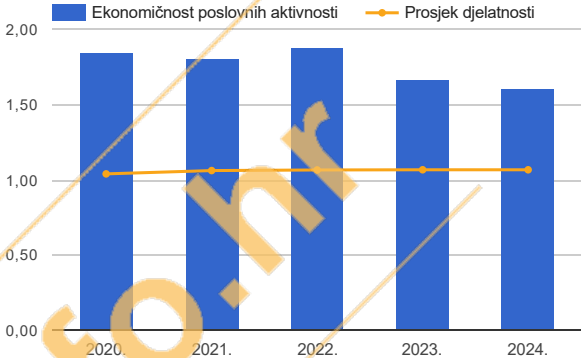
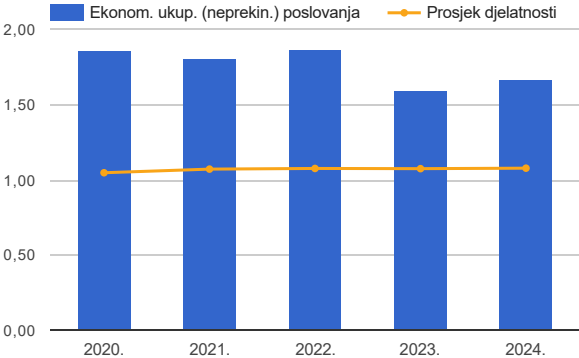
prikazuje odnos dobiti prije kamata i poreza te investiranog kapitala (kapitala i rezervi uvećanih za financijske, tj. kamatonosne obveze). Treba primijetiti da je u nazivniku isključena vrijednost operativnih (poslovnih) kratkoročnih obveza (kratkoročnih nefinancijskih obveza, kao što su npr. obveze prema dobavljačima, obveze prema zaposlenicima, itd.) na koje se ne plaćaju naknade u vidu kamate ili povrata vlasnicima. Radi potpune konzistentnosti izračuna ovog pokazatelja ispod razine EBIT rezultata trebale bi biti prikazane samo kamate koje se plaćaju

kreditorima i porez na dobit, ali smo zbog uobičajenog načina prikaza dobiti prije kamate i poreza u Hrvatskoj, ispod razine EBIT rezultata ostavili cjelokupne financijske prihode i rashode. Kao i kod drugih pokazatelja povrata i ovdje se preferira veća vrijednost indikatora jer ona ukazuje na učinkovitije upravljanje imovinom društva.

Pokazatelji ekonomičnosti

Pokazatelji ekonomičnosti skupina su indikatora koja promatra odnos između prihoda i rashoda ostvarenih na određenim razinama poslovanja, tj. sagledavaju koliko se prihoda generira po jedinici pripadajućeg rashoda. Ovi su pokazatelji jedna od metrika promatranja efikasnosti poslovanja, a veće su vrijednosti ove skupine indikatora povoljnije.

Pokazatelji ekonomičnosti	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Prosj. djelat. 2024.	2024. / Prosj. djelat. 2024.*
Ekonom. ukup. (neprekin.) poslovanja		1,87	1,60	1,67	1,08	▲
Ekonomičnost poslovnih aktivnosti		1,87	1,67	1,61	1,07	▲
Ekonomičnost financijskih aktivnosti		0,06	0,00	6.602,72	0,09	▲



Ekonomičnost ukupnog (neprekinutog) poslovanja

promatra odnos ukupnih prihoda i ukupnih rashoda poslovanja. U slučaju kada je vrijednost ovog pokazatelja veća od jedan, poduzeće je ostvarilo neto dobit.

Ekonomičnost poslovnih aktivnosti

pokazuje odnos prihoda iz poslovnih aktivnosti (prihodi od prodaje i ostali poslovni prihodi) i poslovnih rashoda (npr. materijalni troškovi, troškovi osoblja, amortizacija, itd.). Viša je vrijednost ovog pokazatelja bolja jer tada poduzeće stvara više prihoda na svaki euro rashoda.

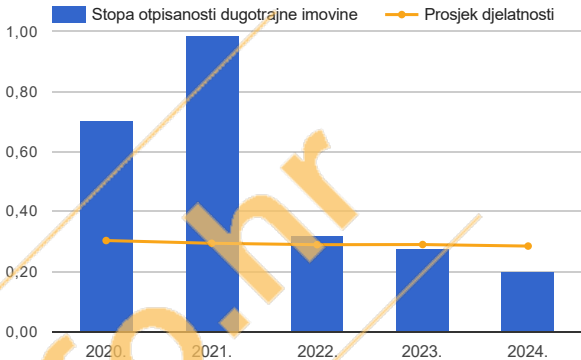
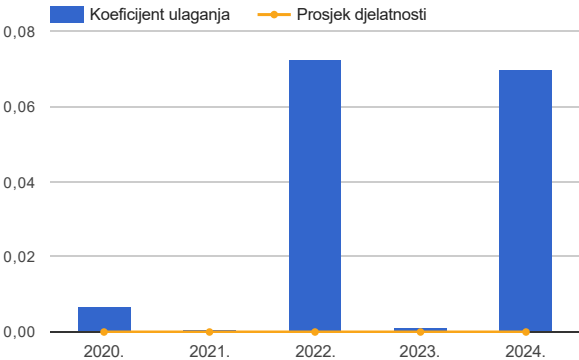
Ekonomičnost financijskih aktivnosti

stavlja u omjer ostvarene financijske prihode (npr. prihodi od kamata, tečajnih razlika, dividendi, itd.) i financijske rashode (troškovi kamata, tečajnih razlika i ostalih financijskih rashoda) u određenom razdoblju (godini), tj. pokazuje koliko se eura financijskih prihoda ostvaruje na svaki euro financijskih rashoda. U slučaju kada je ekonomičnost financijskih aktivnosti veća od jedan, poduzeće ostvaruje više financijskih prihoda od financijskih rashoda.

Pokazatelji ulaganja

Pokazatelji ulaganja (investiranja) grupa su indikatora koja predstavlja investicijsku politiku poduzeća, tj. intenzitet ulaganja društva te stupanj otpisanosti dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine. Ove je pokazatelje potrebno analizirati zajedno s pokazateljima povrata kako bi se ustanovio povrat koji društvo ostvaruje na svoju imovinu i investicije.

Pokazatelji ulaganja	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Koeficijent ulaganja		0,07	0,00	0,07	0,00	
Koeficijent obnavljanja imovine		1,93	0,02	0,95	0,00	
Stopa otpisanosti dugotrajne imovine		0,32	0,28	0,20	0,29	
Pokrivenost amortiz. investicijama		6,01	0,06	4,78	0,00	



Koeficijent ulaganja

pokazuje omjer investicija i prihoda, tj. koliki dio prihoda poduzeće ulaže u dugotrajnu materijalnu i nematerijalnu imovinu. Niža vrijednost ovog indikatora u odnosu na djelatnost ili konkurenciju ne mora nužno biti povoljna, već može npr. sugerirati da će društvo u budućnosti imati manje prihode zbog zastarjelosti imovine koju koristi.

Stopa otpisanosti dugotrajne imovine

mjeri odnos troška amortizacije te dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine (pravilno bi bilo isključiti iz nazivnika zemljišta koja se ne amortiziraju, ali smo zbog jednostavnosti prikaza u nazivniku ostavili cijelu vrijednost dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine). Veća vrijednost ovog pokazatelja može značiti da poduzeće brže otpisuje svoju imovinu (ubrzanim amortizacijskim stopama zbog npr. smanjenja porezne osnovice) ili da posjeduje stariju imovinu koju će uskoro trebati zamijeniti novom.

Koeficijent obnavljanja imovine

uspostavlja odnos između iznosa ulaganja u dugotrajnu materijalnu i nematerijalnu imovinu te vrijednosti dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine. Veće vrijednosti ovog pokazatelja mogu ukazivati na intenzivniju investicijsku politiku ili zastarjelu imovinu koju je društvo odlučilo zamijeniti modernijom.

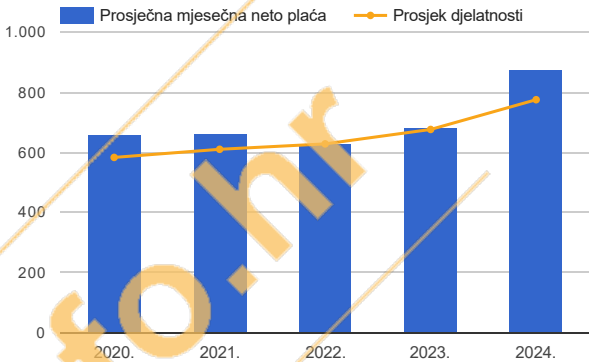
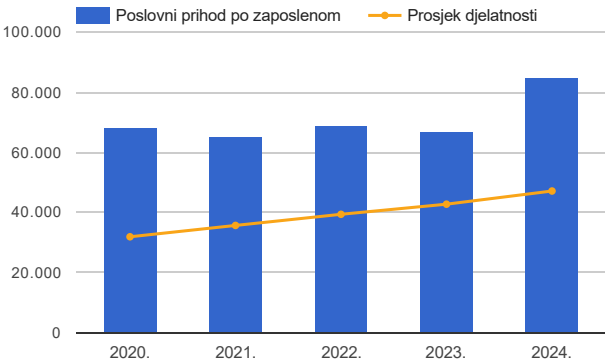
Pokrivenost amortizacije investicijama

mjeri odnos ulaganja i amortizacije, tj. koliko se eura investira u dugotrajnu materijalnu i nematerijalnu imovinu na svaki euro amortizacije. U slučaju kada je ovaj pokazatelj veći od jedan, on ukazuje na to da su ulaganja veća od amortizacije.

Pokazatelji zaposlenih, produktivnosti i prosječnih plaća

Pokazatelji zaposlenih, produktivnosti i prosječnih plaća prikazuju informacije o broju zaposlenih, poslovnom prihodu i rezultatu koji se ostvaruje po jednom zaposleniku, prosječnim neto i bruto plaćama te udjelu troškova osoblja u poslovnim prihodima.

Pokazatelji zaposlenih, produktivnosti i prosječnih plaća	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Pros. djelat. 2024.	2024. / Pros. djelat. 2024.*
Broj zaposlenih	■■■	12	12	11	1	▲
Poslovni prihod po zaposlenom	■■■	68.754	66.891	84.794	47.153	▲
Neto dobit/gubitak po zaposlenom	■■■	28.669	22.464	31.515	4.195	▲
Prosječna mjesečna bruto plaća	■■■	916	995	1.269	1.181	➤
Prosječna mjesečna neto plaća	■■■	627	683	873	775	▲
Udio trošk. osoblja u posl. prihod.	■■■	15,98 %	17,86 %	17,96 %	17,41 %	➤



Poslovni prihod po zaposlenom

predstavlja iznos poslovnog prihoda u eurima po jednom zaposleniku i jedan je od ključnih indikatora produktivnosti poduzeća.

Prosječna mjesečna neto plaća

dio je ukupnog troška plaće koji se mjesečno isplaćuje jednom zaposleniku poduzeća. Zbog relativno visokih davanja (porezi, prirezi i doprinosi) u Republici Hrvatskoj, ovaj se iznos znatno razlikuje od iznosa bruto plaće.

Broj zaposlenih

pokazuje prosječan broj stalno zaposlenih djelatnika u poduzeću tijekom razdoblja.

Neto dobit/gubitak po zaposlenom

prikazuje koliko se jedinica neto dobiti/gubitka ostvari po jednom zaposleniku.

Prosječna mjesečna bruto plaća

predstavlja trošak osoblja po jednom zaposleniku koji poduzeće treba podmiriti.

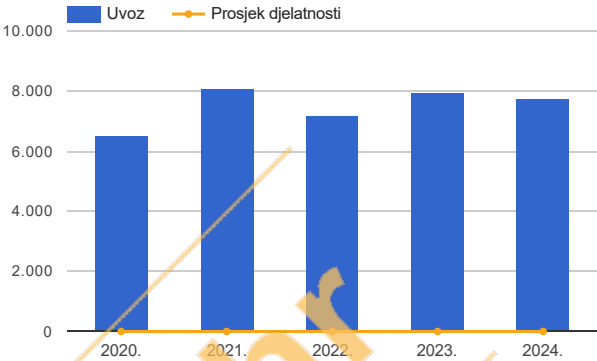
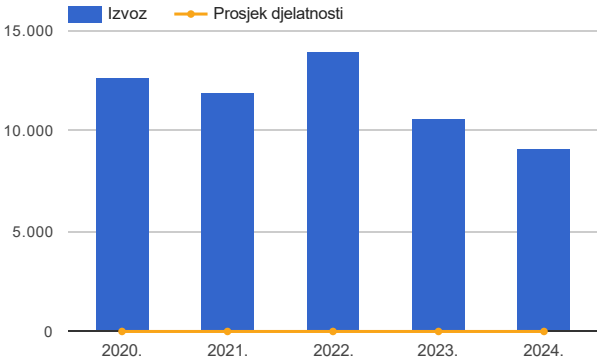
Udio troškova osoblja u poslovnim prihodima

mjeri učešće troškova osoblja u poslovnim prihodima.

Pokazatelji poslovanja s inozemstvom

Pokazatelji poslovanja s inozemstvom daju uvid u razmjenu roba i usluga poduzeća s inozemstvom (izvoz i uvoz).

Pokazatelji poslovanja s inozemstvom	2022.-2024.	2022.	2023.	2024.	Prosj. djelat. 2024.	2024. / Prosj. djelat. 2024.*
Izvoz		13.965	10.607	9.083	0	▲
Uvoz		7.193	7.929	7.723	0	▲



Izvoz

pokazuje izvoz poduzeća u određenom razdoblju (godini).

Uvoz

pokazuje uvoz poduzeća u određenom razdoblju (godini).

Sudski registar

Dugi naziv:

EL KONCEPT d.o.o. za poslovno savjetovanje

MBS:

080431789

EUID:

HRSR.080431789

Nadležni sud:

Trgovački sud u Zagrebu

Pravni oblik:

društvo s ograničenom odgovornošću

Status:

Bez postupka

Osobe ovlaštene za zastupanje:

Edin Leho, direktor - zastupa društvo pojedinačno i samostalno

Temeljni kapital:

20.000 HRK (kuna) / 2.654,46 EUR (eura), fiksni tečaj konverzije 7,53450

Osnivački akt:

Izjava o osnivanju od 24.04.2002. godine.

Izjava o osnivanju d.o.o. od 24.04.2002. godine u potpunosti se zamjenjuje novim tekstom Izjave društva u obliku javnobilježničkog akta od 05.09.2012. godine koja se s potvrdom javnog bilježnika dostavlja u zbirku isprava.

Registrirane djelatnosti:

- > 74.14 -Savjetovanje u vezi s poslovanjem i upravljanjem
- > 74.15 -Upravljačke djelatnosti holding-društava
- > * -Poduzetničko i poslovno savjetovanje
- > * -kupnja i prodaja robe
- > * -umnožavanje računalnih (kompjutorskih) zapisa
- > * -promidžba (reklama i propaganda)
- > * -istraživanje tržišta i ispitivanje javnog mnijenja
- > * -obavljanje trgovačkog posredovanja na domaćem i inozemnom tržištu
- > * -pružanje usluga informacijskog društva
- > * -usluge vezane uz poslove kreditiranja: prikupljanje podataka, izrada analiza i davanje informacija o kreditnoj sposobnosti pravnih i fizičkih osoba koje samostalno obavljaju djelatnost
- > * -savjetovanje pravnih osoba glede strukture kapitala, poslovne strategije i sličnih pitanja te pružanje usluga koje se odnose na poslovna spajanja i stjecanje dionica i poslovnih udjela u drugim društvima
- > * -organiziranje priredaba, koncerata, sajmova, prezentacija i promocija
- > * -djelatnost nakladnika
- > * -izdavačka djelatnost
- > * -usluge grafičkog i kompjuterskog oblikovanja (design)
- > * -računalne i srodne djelatnosti
- > * -istraživanje i razvoj iz područja ekonomije
- > * -pružanje i korištenje znanja i informacija u gospodarstvu (ekonomiji)

Adresa elektroničke pošte:

info@fininfo.hr

Pravne napomene i uvjeti korištenja izvještaja o subjektu

Ovaj izvještaj o subjektu (dalje: Izvještaj) pripremljen je od strane poduzeća EL KONCEPT d.o.o. (dalje: EL KONCEPT). EL KONCEPT ne jamči za točnost, pouzdanost i potpunost informacija navedenih u Izvještaju. EL KONCEPT, direktor EL KONCEPTA, kao ni njegovi zaposlenici ne prihvaćaju i neće snositi bilo kakvu odgovornost za eventualni gubitak ili štetu koju korisnik Izvještaja može pretrpjeti upotrebom informacija

navedenih u Izvještaju. Korisnik Izvještaja u potpunosti prihvaća da je odgovoran za sve posljedice koje proizlaze iz njegovih aktivnosti i odluka, bez obzira proizlaze li one iz upotrebe Izvještaja ili su vezane na podatke i informacije navedene u Izvještaju. Informacije navedene u Izvještaju su povjerljive, te ih korisnik Izvještaja ne smije bez izričitog pisanog odobrenja EL KONCEPTA distribuirati, reproducirati, iznositi, objavljivati ili na bilo koji način učiniti dostupnim trećima. Korisnik Izvještaja se obvezuje snositi svu štetu nastalu EL KONCEPTU u slučaju korištenja informacija iz Izvještaja suprotno ovdje navedenim uvjetima korištenja. EL KONCEPT nema obvezu daljnjeg ažuriranja Izvještaja.

* Objašnjenje

- ▲ *pokazatelj subjekta bolji od prosjeka djelatnosti*
- *pokazatelj subjekta jednak prosjeku djelatnosti*
- ▼ *pokazatelj subjekta slabiji od prosjeka djelatnosti*

Detaljnije (dodatne) informacije možete pronaći na www.fininfo.hr.

www.fininfo.hr